

Är du driven och vill nå toppen?

U Ventures Sales Academy är en del av U Ventures Career Program där drivna individer i högt tempo praktiskt utvecklas inom säljdrivet affärsmannaskap – grunden i all företagsamhet. Programmet syftar till att förädla nytutexaminerade talanger till morgondagens ledare och intraprenörer i nära samverkan med näringslivet.

Programmet grundades av Lars-Henrik Friis Molin, superentreprenören bakom företag som bland annat Universum och Nova 100. Programmet sammanställs nu i nära samtal med bland annat Eniro, Dell, Google, Fujitsu, TeliaSonera, Meltwater, SATS, Adidas, Unilever med flera. Vi söker nu dig som under hösten vill utmanas i skarpa uppdrag och få en unik erfarenhet i nära samverkan med några av Sveriges mest attraktiva arbetsgivare.

Vad innehåller programmet?

Inom U Ventures Sales Academy kommer du som en av 12 utvalda att hårdtränas inför din kommande näringslivskarriär genom arbete i skarpa säljuppdrag, affärsutvecklingsuppdrag samt business case för samverkande företag. Arbetet sker i U Ventures egna lokaler i centrala Stockholm med egen säljcoach eller ute hos partnerföretagen.

Parallellt med uppdragen kommer erfarna utbildare och coacher från näringslivet att undervisa antagna kandidater i säljdrivet affärsmannaskap genom workshops och seminarier samt föreläsningar med framgångsrika vd:s och entreprenörer.

Vem kan söka?

U Ventures Sales Academy riktar sig mot nyligen eller snart examinerade akademiker som är intresserade av att kunna ta anställning efter programmet. Tidigare kandidater har varit civilekonomer eller civilingenjörer från någon av landets bästa skolor, men ansökan är öppen för studenter från alla program.

Vad söker vi för profil?

Den viktigaste egenskapen vi letar efter bland våra kandidater är ett otroligt driv och ambition. Vidare skall du ha goda akademiska resultat, intresse för näringslivet, och ha utfört relevanta aktiviteter vid sidan av studierna.

Vad erbjuder vi?

- En intensivutbildning inom säljdrivet affärsmannaskap utan motstycke i Sverige.
- Fantastiska karriärmöjligheter hos partnerföretag eller U Ventures portföljbolag.
- En möjlighet att genom ambition, driv och konkreta resultat få visa inför några av Sveriges mest attraktiva arbetsgivare vad just du går för.

Ansök direkt genom att skicka cv till jakob.gazelius@uventures.se

Dock senast söndag 31 maj gällande höstens termin av U Ventures Sales Academy

www.uventuresales.se

