



## Välkommen till Högskolan i Gävle och kursen Ledarskap i säljande organisationer, 30 hp!

Kursen ges på helfart under vecka 36-03. Kursansvarig lärare är jag, Jonas Kågström. Kontakta mig om du har frågor om kursen på e-post [jonas.kagstrom@hig.se](mailto:jonas.kagstrom@hig.se), eller via sociala medier <https://goo.gl/jr4FS3>.

### Kursplan och schema

Kursplan med litteraturlista <http://goo.gl/qjCVoe>

Kursens schema <http://goo.gl/7tNFMo> Schemat uppdateras löpande!

### Kom igång med studierna!

För att komma igång med studierna måste du gå igenom följande steg. Mer information på [hig.se/nystudent](http://hig.se/nystudent)

- 1 Hämta ut ditt datorkonto**  
Du kan hämta ut ditt datorkonto via [webkonto.student.hig.se](http://webkonto.student.hig.se) tidigast två veckor innan terminsstart. Datorkontot består av ett användarnamn och lösenord och ger dig tillgång till Högskolans webbtjänster.
- 2 Registrera dig i Studentportalen**  
Du måste vara registrerad för att få delta i undervisning och examination. Kursregistrering är även en förutsättning för att kunna få studiemedel. Om du inte registrerar dig i tid mister du din utbildningsplats. Registrera dig på din kurs i Studentportalen via [studentportal.hig.se](http://studentportal.hig.se)  
  
Period för kursregistrering i Studentportalen: 2016-08-29—2016-09-04.  
Är du antagen med villkor? [Detta gäller för dig](#)
- 3 Logga in i Blackboard**  
I Högskolans webbaserade lärplattform Blackboard finns studiehandledning, instruktioner, kursmaterial och övriga uppgifter som rör din kurs. Dagen efter du registrerat dig på din kurs i Studentportalen kan du logga in och se din kurs i Blackboard. Logga in i Blackboard via Studentportalen.

Kursnamn	Ledarskap i Säljande Organisationer
Kurskod	FEG 252
Anmälningskod	11118
Ansvarig akademi	Akademin för Ekonomi
Kursadministratör	Eva Persson
Kontaktuppgifter	<a href="mailto:urs-aue@hig.se">urs-aue@hig.se</a>

## Välkommen till en lång kurs med ett långt namn!

Jonas Kågström heter jag som är kursansvarig för den här kursen. Till min hjälp har jag ett team bestående av Pär, Elena, Kristina och Lars-Johan. Tillsammans ska vi se till att utveckla era intressen inom ledarskap och se till att ni är väl förberedda inför exjobbsterminen. Det är fjärde gången denna kurs går i någon form och jag har varit med sen starten, och jag blir lika glad varje gång det är dags! Det är en mycket speciell kurs eftersom vi får "rå om" er under så lång tid. Det gör att vi hinner känna varandra väl och hinner hitta de områden som Ni vill utvecklas inom. För att underlätta dialogen mellan er och mig som kursansvarig så har vi även i år en facebookgrupp <https://goo.gl/j57Xtn> som ni kan gå med i – som en del av er säkert redan hört så har jag rykte om mig att nästan "alltid" vara online och det är helt ok att "adda" mig också så kan vi lättare chatta om kursen! ;)

Men sen är det viktigt att direkt slå fast att detta är en kurs med ett högt tempo och höga krav på kvalitet. Mäklarbranschen och vi vill ha det så! Vi kommer att ha löpande examination och det kommer vara många tuffa uppgifter från "Dag 1". Det är alltså av största vikt att komma igång med kursen direkt och att prioritera den högt.

Fastighetsmäklarprogrammet är en utbildning som leder fram till en examen i företagsekonomi och måste därför leva upp till de krav som ställs på en sådan utbildning. Denna kurs har två huvudsakliga uppgifter som är kopplade till de examensmål som ställs gällande företagsekonomiska utbildningar på kandidatnivå.

Den ena uppgiften är kopplad till kravet att ni studenter ska ha "bred och djup kunskap och förståelse inom huvudområdet för utbildningen". Detta innebär att ni förväntas ha god kunskap och förståelse för företagsekonomi som ämne och kunna leva upp till krav på bredd och djup. Denna kurs ska se till att bredda er ämnesmässiga bas genom att ni får läsa ämnesområden som ni tidigare inte har studerat.

Den andra uppgiften är kopplad till krav på att ni studenter ska ha kunskap om områdets vetenskapliga grund och kunskap om tillämpliga metoder inom området. Detta innebär att ni under kursen kommer att utveckla er förmåga att framställa vetenskaplig kunskap och tränas i att verka som forskare inom ämnesområdet företagsekonomi.

Sedan finns också en tanke om att kursen ska utveckla era färdigheter som mäklare. Ni kommer att få läsa in er på ämnesområden som är viktiga om ni ska verka som ledare inom mäklarbranschen. Metodfrågor är också centrala i dagligt arbete. Även i en yrkesroll är det viktigt att kunna t ex ta fram ny kunskap, lösa problem och säkerställa information.

Kursen är uppdelad i fyra delar där vi under första halvan av terminen kommer läsa in oss på ledarskapsteori på A- och B-nivå. Sen följer en fördjupning dels av ledarskapsämnet på C-nivå, och en fördjupning inom sälj- & affärsmannaskap. Den andra halvan av terminen innehåller också det vi kallar för "B-uppsats", ett moment där ni en trygg miljö får göra ett rejält genrep inför vårens C-uppsats. Förra årets kunde ungefär var fjärde student hitta sitt C-uppsatsämne under B-uppsatsen och fick på så vis ett kanonbra försprång inför våren! Gemensamt för alla de fyra delarna är att vi försöker lyfta fram de delar av "ledarskap" som är specifikt för mäklaryrket och den senaste forskningen inom området. Tillsammans kommer vi göra HT16 till en termin där ni utvecklas som person och står bättre rustade än de flesta både inför C-uppsatsen och ett framtida yrkesliv som ledare i en säljande organisation!

Hjärtligt välkomna!

Jonas Kågström, Dr.

*Högskolan i Gävle sätter människan i centrum och utvecklar kunskapen om en hållbar livsmiljö.*

## Bra att veta om tentamen

Det är obligatoriskt att anmäla sig till salstentamen och omtentamen på Högskolan i Gävle. Till salstentamen på campus ska du anmäla dig via KronoX senast tio dagar före tentamensdagen. Om du missar att anmäla dig får du endast skriva tentamen i mån av plats. Om du läser en kurs på distans och har behov av att skriva tentamen på annan ort måste du ansöka om detta. Ansökan ska vara inlämnad senast tre veckor före tentamensdagen. *Läs mer på [hig.se/tentamen](http://hig.se/tentamen)*

## Kursvärdering

Efter att din kurs avslutats kommer du att få en webbaserad kursvärderingsenkät skickad till dig via din e-postadress på HiG. Dina svar i kursvärderingen är mycket värdefulla och synpunkterna hjälper oss att förbättra och utveckla kursen inför nästa genomförande. Alla studenter som läst kursen får också en rapport där alla synpunkter finns sammanställda.